

STEMME



Die Stemme AG ist international bekannt als Hersteller hochwertiger zweisitziger Sport- und Nutzflugzeuge. Wachstum mit innovativen Produkten für anspruchsvolle Kunden ist die Herausforderung, der sich unser Team jederzeit leidenschaftlich stellt.

Unterstützen Sie uns ab sofort als

JAHRESPRAKTIKANT IM VERTRIEB (M/W)

Als Jahrespraktikant/in im Geschäftsbereich Marketing, Sales und Service unterstützen Sie den Vertriebsleiter bei allen Verkaufs- und Marketingaktivitäten im Bereich der Sportflugzeuge der Stemme-Gruppe. Ihnen obliegt insbesondere die Beantwortung von Kundenanfragen für die Ultraleichtflugzeuge der Stemme-Tochter Remos AG, die Ausarbeitung von Angeboten bis hin zur Vertragsanbahnung. Nach Abschluss des Kaufvertrages begleiten Sie alle Aufgaben bis zur Auslieferung des fertigen Flugzeuges.

IHRE AUFGABEN

- Regelmäßige Kommunikation mit potentiellen Kunden
- Planung, Organisation und Teilnahme an Produktpräsentationen und Probeflügen
- Mitarbeit bei der Planung und Organisation sowie Teilnahme an nationalen und internationalen Luftfahrzeugmessen sowie regionalen Airshows
- Kommunikation mit bestehenden Kunden zu allen servicerelevanten Fragen
- Unterstützende Mitarbeit im After Sales Service
- Kontakt zu nationalen und internationalen Behörden im Rahmen der Vertragsabwicklung
- Pflege der Kundendatenbank, Erstellen von Statistiken, Marktanalysen
- Reporting an den Leiter Marketing und Sales

IHR PROFIL

- Hochschulabschluss „Sales Management“, „Marketing und Vertrieb“, BWL mit Schwerpunkt Marketing und Vertrieb oder gleichwertig sowie erste Vertriebs Erfahrung idealerweise im Verkauf hochwertiger Konsumgüter
- Kundenorientiertes Denken und Handeln kombiniert mit ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit
- Bezug zur Fliegerei sowie ein sehr gutes, technisches Verständnis wünschenswert
- Selbständige, aktive und zielorientierte Arbeitsweise im Team
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gelegentliche Reisebereitschaft

WIR BIETEN IHNEN

an unserem Standort Strausberg-Nord (S-Bahn S5 ab Berlin) einen hoch interessanten und abwechslungsreichen befristeten Praktikumsplatz in Vollzeit mit Aussicht auf Übernahme und sehr guten Qualifizierungsmöglichkeiten sowie der Chance zum beruflichen Einstieg in ein hoch motiviertes Sales-Team.

IHRE VOLLSTÄNDIGEN BEWERBUNGSUNTERLAGEN

mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins richten Sie bitte per E-Mail an:

Jessica Kühn
Stemme AG, Flugplatzstraße F2, Nr. 6-7, 15344 Strausberg
bewerbungen@stemme.de, Telefon +49 3341 361233
www.stemme.de